

Internal memo update situation Covid19

Wolica 9-10-2020

Drogie Koleżanki i Koledzy,

Pozwólcie, że zacznę od wyrażenia nadziei, że zarówno Wy jak i Wasze rodziny nadal czują się dobrze i Covid-19 Was nie dotknął.

Zgodnie z obietnicą w moim ostatnim komunikacie ogólnym w maju tego roku, chciałbym przedstawić aktualne informacje na temat sytuacji w TB-TTS Polska.

Jeszcze raz pragnę podziękować Wam wszystkim, że pokazujecie swoje zaangażowanie w tych bezprecedensowych i trudnych czasach. W tej chwili Polska, podobnie jak reszta Europy, doświadcza dużego dziennego wzrostu liczby osób zakażonych Covid-19. Dlatego proszę o dalsze przestrzeganie zasad dystansu społecznego i wszystkich innych środków, które są realizowane w firmie. Tylko w ten sposób możemy stworzyć bezpieczne miejsce pracy dla Nas i naszych współpracowników oraz utrzymać naszą firmę na rynku chroniąc nasze miejsca pracy.

Niestety mieliśmy pierwszy przypadek Covid-19 w Siedlcach. Z przyjemnością informuję, że zainfekowany kolega czuje się dobrze i dochodzi do zdrowia. Statystyki pokazują nam jednak, że większość infekcji Covid-19 ma miejsce w sytuacjach prywatnych i jest przenoszona do miejsca pracy. Dlatego też prywatnie musimy przestrzegać zasad, aby nie zagrażać naszym rodzinom i współpracownikom.

Jaka jest obecna sytuacja w TB? Pozwólcie, że przejdę przez to według działów:

- Sprzedaż samochodów ciężarowych: Jeśli chodzi o sprzedaż nowych pojazdów ciężarowych, z przyjemnością informuję, że firma TB była w stanie w końcu dostarczyć naszym klientom większość zamówionych ciężarówek i sprzedać nasze zapasy na placu. Rynek sprzedaży nowych samochodów ciężarowych znacznie się poprawił, a nasi koledzy z działu sprzedaży nowych pojazdów ciężarowych mogli skorzystać na tym zwiększonym popycie. Do końca tego roku spodziewamy się wydać jeszcze około 200 nowych ciężarówek, co jest również świetną wiadomością dla naszych warsztatów. Naszym celem jest zakończenie roku bez zapasów na placach i posiadanie rozsądnego poziomu zamówień na rok 2021. Razem z naszym działem marketingu organizujemy wydarzenia dla klientów, aby wspierać Sprzedaż. Nasz dział używanych pojazdów ciężarowych wykonał świetną robotę i znacznie zwiększył sprzedaż. Jeśli utrzymamy obecne tempo, w tym roku sprzedamy około 150 używanych pojazdów. Większość z nich jest sprzedawana lokalnym klientom, którzy będą korzystać również z naszych warsztatów. Dział marketingu wspiera wszystkie nasze działy, więc zachęcam do śledzenia profilu TB na Facebooku i Instagramie aby być na bieżąco ze wszelkimi nowościami.

- Sprzedaż części: Zespół sprzedaży części wykonuje super pracę, utrzymując sprzedaż części na poziomie 2019 roku. To wielkie osiągnięcie na dzisiejszym wymagającym rynku. Jestem pewien, że nasz zespół części będzie kontynuował ten poziom, a nawet go poprawi. Pomoże w tym na pewno wzrost sprzedaży pojazdów: nowych i używanych

- Warsztaty: W naszych warsztatach widzimy znaczny wzrost sprzedanych godzin. Pod okiem nowej Pani Dyrektorki Ewy Nowak cały zespół dąży do osiągnięcia wyznaczonych celów i jak największej efektywności.

Kierownicy warsztatów i asystentki serwisów aktywnie kierują oferty do klientów, aby przyciągnąć jak najwięcej pracy, a tutaj również przysłuży się wzrost sprzedaży nowych i używanych pojazdów ciężarowych. W naszym CNP widzieliśmy opóźniony efekt pandemii koronawirusa. Z powodu mniejszego transportu było mniej wypadków, a więc mniej uszkodzonych pojazdów. Jak wszyscy widzimy, drogi znów się zapełniają co powinno skutkować większą ilością zleceń w CNP. Kupowanie przez Dział pojazdów używanych uszkodzonych pojazdów ciężarowych do naprawy to nowy biznes opracowany przez CNP, który doskonale się sprawdza.

- Dział finansów i administracji: zespół w tym dziale jest bardzo zajęty codziennym informowaniem organizacji o wynikach finansowych firmy. Bardzo ważnym zadaniem tego zespołu jest posiadanie aktualnych informacji o naszej sytuacji finansowej i przepływach pieniężnych. W dzisiejszych czasach „Cash is King”, więc zarządzanie terminowymi płatnościami od naszych klientów i dostawców jest bardzo ważne. Zespół ten zajmuje się także organizacją wprowadzenia programu PPK i realizacją wszelkich zadań kadrowych, takich jak przygotowywanie wypłat wynagrodzeń i komunikacją na ich temat.

Jakie są finansowe konsekwencje kryzysu Covid19?

Jak wyjaśniłem w moim poprzednim komunikacie, wpływ Covid-19 na wyniki finansowe firmy jest znaczący. TB-TTS otrzymała rządową pomoc, ale w porównaniu z innymi krajami europejskimi to wsparcie finansowe było ograniczone i jednorazowe. Jednak TB TTS nie ma problemów finansowych i jest w stanie płacić nasze pensje. Jestem pewien, że to uspokajające.

Co oznacza to dla nas?

Celem naszej firmy, zgodnie z naszymi wartościami rodzinnymi, jest utrzymanie wszystkich zatrudnionych w firmie i brak obniżek płac. Bardzo ważne jest, abyśmy wszyscy mieli stabilny dochód, aby utrzymać nasze rodziny i nie martwić się o to codziennie.

Co możecie zrobić?

Cóż, już to robicie. Omówiłem już, jaka jest obecna sytuacja w TB i jakie sukcesy osiągnęliśmy jako zespół w tych trudnych okolicznościach. Niemniej jednak wasze pełne zaangażowanie jest nadal potrzebne, a jako zespół wyjdziemy z tej pandemii silniejsi. Chcę powtórzyć, abyście szanowali przestrzeganie zasad bezpieczeństwa w firmie, a także w sytuacjach prywatnych. To jedyny sposób, aby uchronić siebie, swoją rodzinę, swoich współpracowników i ostatecznie utrzymać naszą firmę na rynku.

Musimy zrobić wszystko aby uniknąć ograniczenia działalności lub zamykania oddziałów z powodu kwarantanny.

Mam nadzieję, że dzięki temu komunikatowi uzyskaliście więcej informacji. Kontynuujcie dobrą pracę i jeszcze raz dziękuję za Wasze zaangażowanie.

Jeśli macie pytania, pomysły lub potrzebujecie wyjaśnień, skorzystajcie z linku do strony internetowej dla pracowników TB PI :<https://www.tbts.nl/polska>

Jeśli pojawią się nowe okoliczności będę informował Was na bieżąco.

Pozostańcie bezpieczni i zdrowi.



Twan Verhoeven